

VACATURE

Sales engineer

🕒 FULLTIME 📍 VAASSEN

AVK Nederland is onderdeel van de AVK Groep, één van de belangrijkste producenten voor de segmenten: water, gas, afvalwater, irrigatie, brandbestrijding en industrie. Ons productprogramma bestaat uit een grote diversiteit aan afsluiters, brandkranen, koppelingen, straatpotten en accessoires die allemaal voldoen aan de hoogste normen qua veiligheid, duurzaamheid en kwaliteit. We zijn trots op onze focus op kwaliteit en duurzaamheid, wat wordt ondersteund door onze ISO 9001-, ISO 14001- en MVO Prestatieladder-niveau 4-certificeringen.

Ter versterking van ons team zijn wij op zoek naar een (ervaren) Sales Engineer.

Wat ga je doen?

Als Sales Engineer ben je verantwoordelijk voor het bevorderen van de verkoop en het succesvol verkopen aan de klanten van AVK Nederland B.V.

Je bouwt langdurige relaties op met onze klanten, begrijpt hun behoefte en uitdagingen en voorziet hen van de juiste ondersteuning, technische advisering en komt met passende oplossingen. Je wilt te allen tijde aan de wensen en eisen van de klant kunnen voldoen.

Daarnaast identificeer je verkoopkansen en benader je potentiële klanten. Je analyseert marktgegevens en identificeert kansen voor groei en uitbreiding. Je geeft input aan stakeholders binnen AVK Nederland over deze marktontwikkelingen.

Actuele klantinformatie, offertes, contracten en interacties met klanten worden nauwkeurig en tijdig ingevoerd in het CRM-systeem, zodat er een juist inzicht is in de voortgang en verkoopkansen.

Het analyseren van de verkoopgegevens en het rapporteren van de verkoopprestaties behoren ook tot jouw taken.

Wie zoeken wij?

- MBO-werk- en -denkniveau
- Minimaal 3 jaar werkervaring als verkoper in de technische sector
- Ervaring met ERP-systemen (Business Central), Microsoft Office
- Goede beheersing van zowel de Nederlandse als Engelse taal

Wat bieden wij jou?

- Een uitdagende en afwisselende (fulltime)functie binnen een succesvol en duurzaam bedrijf
- Veel vrijheid en eigen verantwoordelijkheid in een informele werksfeer waar jouw inbreng gewaardeerd wordt
- Mogelijkheden voor persoonlijke en professionele ontwikkeling door middel van trainingen en opleidingen
- Goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder een uitstekende pensioenregeling en reiskostenvergoeding
- Een contract voor onbepaalde tijd na een periode van goed functioneren

Interesse?

Herken jij jezelf in deze functie en heb je interesse om ons team te versterken?

Stuur dan uiterlijk 14 februari 2025 je motivatiebrief en CV naar jstoker@avknederland.nl Voor vragen over de functie kun je contact opnemen met Jelle Stoker, Teamleader Customer Service, via 0578-574490.

We kijken uit naar je sollicitatie!!



AVK NEDERLAND BV